

Sales Engineer – 's-Hertogenbosch

Elektrotechnisch talent met gevoel voor commercie!

Dit ben jij

Jij vindt het leuk om de klantwensen en eisen te vertalen naar engineering oplossingen. Je werkt graag samen en zorgt ervoor dat je de schakel bent tussen Sales, Engineering en andere afdelingen binnen Hager. Jij hebt de juiste elektrotechnische bagage en deze kennis zorgt er voor dat je succesvol bent.

Dit ga je doen

Als Sales Engineer ben je samen met de Accountmanager verantwoordelijk voor het uitbrengen van offertes aan klanten zoals grote installateursorganisaties en bedrijven werkzaam in met name utiliteit en industrie. Je richt je vooral op grotere complexe utiliteit projecten in o.a. bouw-, ziekenhuis-, hotel- en retailomgevingen. Je bent verantwoordelijk voor het beoordelen van klant aanvragen, het opstellen van calculaties en het samenstellen van de offertes. Als Sales Engineer stel je bidteams samen voor offerte trajecten om samen het beste resultaat te behalen.

Jouw uitdagingen

- Het beoordelen van aanvragen van klanten en het opstellen van de offertes;
- Maken van basiscalculaties (schets ontwerp) ten behoeve van de offertes;
- Checken van engineering ontwerpen op basis van wensen en eisen van de klant;
- Actief deelnemen in bidteams voor grotere projecten in het commerciële segment;
- Verzorgen van voortgangsrapportages met betrekking tot de projecten.

Onze nieuwe Sales Engineer (in een notendop)

- Jij hebt een afgeronde MBO/HBO-opleiding Elektrotechniek/Energietechniek;
- Kennis van laagspanning verdeelinrichtingen en gebouwenbeheer;
- Aantoonbare Engineering ervaring binnen de elektro- en/of energietechniek in een vergelijkbare functie;
- Jij hebt een goed analytisch vermogen en sterk ontwikkelde communicatieve vaardigheden;
- Een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.

Daarom wil je bij Hager werken

Hager is een professioneel, internationaal bedrijf met een informele cultuur. Dat betekent dat we veel aandacht hebben voor jouw persoonlijke ontwikkeling en geloven in een goede balans tussen werk en privé.

Hoe zie je dat terug?

- Het salaris is uitstekend;
- Je werkt in een state-of-the-art pand/werkplek;
- Je krijgt 40 vakantiedagen;
- Onze werktijden zijn flexibel met mogelijkheid tot thuiswerken;
- We dragen bij aan je pensioenpremie;

- We hebben een collectieve zorgverzekering;
- Een persoonlijk vitaliteitsbudget;
- Successen worden beloond met een variabele prestatiebeloning.

Solliciteren doe je zo!

Wil je solliciteren?

Stuur je CV en motivatie naar hrm@hager.nl of reageer via de button op de website.
Heb je vragen of wil je meer informatie over de vacature? Neem dan contact op met Lynn van den Broek via 073- 711 02 41.

Over Hager:

Hager is onderdeel van de internationale Hager Group, een onafhankelijk familiebedrijf en één van de wereldwijd leidende fabrikanten in de elektro-industrie met een omzet van zo'n 2,19 miljard euro. Hager Group heeft haar productielocaties gevestigd in 24 landen en haar klantenbestand is verspreid over meer dan 120 landen. De Hager Group telt zo'n 11.500 medewerkers.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.