

Key Accountmanager Noord West – Project Sales

Help jij ons met het scoren van nog meer nieuwe projecten?

Dit ben jij

Wil jij het verschil maken in onze Projecten Business?

Jij bent de kartrekker binnen jouw toegewezen Key Accounts in de regio Noord West (grote installatiebedrijven) met als belangrijkste doel om significantante groei te realiseren en projecten te scoren. Jij bent de partner van je nieuwe en bestaande relaties en kunt op basis van je salesvaardigheden en technische kennis de klanten adviseren én aan je binden.

Dit ga je doen

Je vindt het interessant om je te verdiepen in alle relevante facetten van projecten bij je accounts, zowel vanuit organisatorisch, procesmatig als technisch perspectief:

- Je weet (in samenwerking met je binnendienst collega en de national accountmanager) je salesresultaten te behalen en te laten groeien. Teamwork makes the dream work!;
- Je bent in staat de klant te beïnvloeden, door bij de juiste DMU aan tafel te komen en de klant te overtuigen dat Hager de juiste partner is voor zijn projecten;
- DMU, Spider, Conversion rate en Pipeline zijn voor jou bekende begrippen;
- Je bent in samenwerking met technische collega's verantwoordelijk voor de technische en commerciële invulling van projecten bij de klant;
- Je signaleert de behoeften van klanten om samen te komen tot de juiste oplossingen;
- Je signaleert trends en weet deze over te dragen binnen de organisatie;
- Je onderhoudt relaties met onze partnernetwerken, zoals paneelbouwers;
- Je stelt jaarplannen op, waarin je je focus accounts en marktpotentieel in kaart brengt;
- En uiteraard zorg je ervoor dat je administratie o.a. klantgegevens in CRM, projectgegevens, offertes en contracten, voortgangsrapportages, accountplannen en omzetoverzichten, op een juiste wijze tijdig in het systeem staan.

Wie ben jij?

- Je hebt een afgeronde MBO of HBO opleiding in Commercie of Elektrotechniek;
- Je bent een echte salestijger met goede communicatieve vaardigheden en accepteert geen nee als antwoord;
- De elektrische wereld van morgen houdt jou bezig en hier draag je graag een steentje aan bij;
- 2 à 3 jaar ervaring in een soortgelijke functie binnen de elektrotechnische branche;
- Je hebt affiniteit met elektrotechniek
- Je bent bekend met het proces van projecten, aanbestedingen en of tendering,
- Je bent woonachtig in de regio Noord West, zodat je gemakkelijk je klanten kunt bedienen.
- Je bent gedreven, doortastend en een goede onderhandelaar. Je weet naar de klant te luisteren en hem/haar te voorzien van het juiste advies.

Daarom wil je bij Hager werken

Hager is een professioneel, internationaal familiebedrijf met een informele cultuur. Dat betekent dat we veel aandacht hebben voor jouw persoonlijke ontwikkeling en geloven in een goede balans tussen werk en privé.

Hoe zie je dat terug:

- Het salaris is uitstekend
- Je werkt in een state-of-the-art pand / werkplek;
- Elektrische auto van de zaak;
- Je krijgt 40 vakantiedagen;
- Onze werktijden zijn flexibel met mogelijkheid tot thuiswerken;
- We dragen bij aan je pensioenpremie;
- We hebben een collectieve zorgverzekering;
- Een persoonlijk vitaliteitsbudget;
- Successen worden beloond met een variabele prestatiebeloning;
- Leuk en gezellig team met een goede sfeer en leuke uitjes (ook voor je partner en kinderen).

Solliciteren doe je zo

Wil je solliciteren?

Stuur je CV en motivatie naar hrm@hager.nl.

Heb je vragen of wil je meer informatie over de vacature? Neem dan contact op met Lynn van den Broek (HR) via 073-711 02 41.

Over Hager:

Hager is onderdeel van de internationale Hager Group, een onafhankelijk familiebedrijf en één van de wereldwijd leidende fabrikanten in de elektro-industrie met een omzet van zo'n 3.2 miljard euro. Hager Group heeft haar productielocaties gevestigd in 22 landen en haar klantenbestand is verspreid over meer dan 100 landen. De Hager Group telt zo'n 12.900 medewerkers.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.