

Telefonisch Accountmanager – 's-Hertogenbosch

Commercieel talent met een gevoel voor techniek!

Dit ben jij

Jij krijgt energie van het opbouwen van een commerciële klantrelatie. Jij vindt het leuk om nieuwe prospects te werven om daarmee een bijdrage te leveren aan de groei van onze organisatie. Daarnaast weet jij met jouw skills en kennis jouw klantengroep te adviseren over onze oplossingen en productportfolio en bij te dragen aan commerciële groei.

Dit ga je doen

Jij bent het aanspreekpunt voor een deel van onze prospects en klanten. Hierbij onderhoud je ook actief de klantrelatie door middel van telesales. Daarnaast herken je verkoopsignalen en vergroot je de verkoopkansen. Jij vraagt de benodigde informatie rondom klanten op en legt dit vast in ons CRM systeem. Jij volgt actief de marketingcampagnes en productlanceringen op met onze Sales afdeling.

Jouw uitdagingen

- Het onderhouden van klantrelaties en ontwikkelen van nieuwe contacten;
- Maximaliseren van verkoopkansen vanuit leads door relaties op te bouwen met prospects & klanten via telesales activiteiten;
- De klant voorzien van telefonisch advies over onze oplossingen en producten;
- Het vergroten van het omzetvolume bij bestaande en nieuwe klanten;
- Het vastleggen en aanleveren van gegevens rondom klantcontacten in de database zodat de juiste rapportages kunnen worden gemaakt;
- Onderhouden van de database en zorgen voor de juiste verwerking van de uitkomsten van een call in CRM;
- Juiste opvolging van vervolgacties binnen de organisatie;
- Er aan bijdragen dat een prospect een klant wordt.

Onze Telefonisch Accountmanager (in een notendop)

- Je hebt een afgeronde commerciële of elektrotechnische MBO/HBO-opleiding;
- Affiniteit met techniek;
- Sterke communicatieve vaardigheden;
- Je hebt ervaring met outbound klantcontacten;
- Een goede beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift;
- Je bent klant- en resultaatgericht;
- Je bent een spin in het web en bent sterk in coördineren.

Daarom wil je bij Hager werken

Hager is een professioneel, internationaal bedrijf met een informele cultuur. Dat betekent dat we veel aandacht hebben voor jouw persoonlijke ontwikkeling en geloven in een goede balans tussen werk en privé.

Hoe zie je dat terug?

- Het salaris is uitstekend
- Er tussenuit? Je krijgt 40 vakantiedagen
- Onze werktijden zijn flexibel
- We dragen bij aan je pensioenpremie
- We hebben een collectieve zorgverzekering
- Successen worden beloond met een variabele prestatiebeloning

Solliciteren doe je zo

Ben je enthousiast geworden? Mooi! Stuur je CV naar hrm@hager.nl
Heb je vragen of wil je meer informatie hebben? Neem dan contact op met Jennifer Artiss of Fenna Schouten via 073-711 02 41.

Over Hager:

Hager is onderdeel van de internationale Hager Group, een onafhankelijk familiebedrijf en één van de wereldwijd leidende fabrikanten in de elektro-industrie met een omzet van zo'n 2,19 miljard euro. Hager Group heeft haar productielocaties gevestigd in 24 landen en haar klantenbestand is verspreid over meer dan 120 landen. De Hager Group telt zo'n 11.500 medewerkers.