

Réf. TER410

Proposez et vendez l'offre tertiaire

 **Durée**
7 heures
8h30 - 12h
14h - 17h30

 **Modalité**
Présentiel
4-8 participants

 **Tarif**
290 € HT

 **Profil**
Débutant



Objectifs de la formation

- Identifier l'offre produits Hager pour le tertiaire
- Effectuer rapidement des recherches dans le catalogue
- Proposer les principales solutions tertiaires
- Conseiller plus efficacement les clients

Méthodes et moyens pédagogiques

- Pédagogie active par la mise en situation
- Exploitation des catalogues et guides de choix
- Apport méthodologique sur l'utilisation du catalogue
- Support de prise de notes enrichi
- Utilisation de la réalité augmentée

Inscription

Dates disponibles sur notre site ou nous consulter

Programme

- Structure des pages commerciales et techniques du catalogue Hager
- Utilisation des guides de choix
- Présentation et manipulation de l'ensemble de l'offre : coffret/enveloppe/armoire, appareillage de tête, protection, puissance, commande et connexion, goulotte, appareillage mural, mesure, système domotique
- Recherche de solutions issues de cas concrets

En participant à cette formation, vous pouvez très facilement actualiser vos connaissances et réaliser des chantiers en conformité.

Prérequis

Avoir une bonne base en distribution d'énergie électrique

Public concerné

- Installateurs
- Distributeurs

Modalités d'évaluation

- Questionnaires d'évaluation des compétences avant et après formation
- Evaluation à chaud
- Remise d'une attestation de formation ou d'une attestation de réussite

Qualification des formateurs

Formateurs experts en compétences techniques, spécifiques métier, pédagogues