

Réf. MAC050

Proposez, identifiez et vendez une installation connectée

 **Durée**
7 heures
8h30 - 12h
14h - 17h30

 **Modalité**
Présentiel
4-8 participants

 **Tarif**
290 € HT

 **Profil**
Débutant



Objectifs de la formation

- Identifier les besoins du clients
- Comprendre et choisir en connaissance la solution la plus adaptée au besoin des clients
- Définir et chiffrer les produits à mettre en œuvre pour les trois niveaux de connectivité
- Découvrir les outils de paramétrage: Bluetooth, radio, mode easy et mode expert

Méthodes et moyens pédagogiques

- Supports de formation numérique, catalogue et notices
- Démonstration de mise en œuvre des produits
- 50% du temps consacré aux études de cas

Inscription

Dates disponibles sur notre site ou nous consulter

Programme

- Les besoins du client au travers des cycles de vie d'une famille
- Les réponses adaptées
- Les bénéfices d'une installation domotique et connectée pour l'utilisateur et pour l'installateur
- Concept et choix des produits du premier niveau de connectivité
- Etude du concept de la connectivité enrichie, adaptation au cycle de vie d'une famille
- Choix des produits adaptés à ce niveau de connectivité
- Etude du concept de la connectivité sur mesure avec la technologie KNX, adaptation au cycle de vie d'une famille et des petits tertiaires
- Choix des solutions produits filaires, radio et mixte
- Découverte de l'ensemble des outils de paramétrage et les interfaces utilisateurs
- Démonstrations en salle de formation

Prérequis

Avoir de bonnes connaissances de la NF C 15-100 et en installation de matériel électrique

Public concerné

- Installateurs
- Distributeurs

Modalités d'évaluation

- Questionnaires d'évaluation des compétences avant et après formation
- Evaluation à chaud
- Remise d'une attestation de formation ou d'une attestation de réussite

Qualification des formateurs

Formateurs experts en compétences techniques, spécifique métier, pédagogues