

Réf. HAB300

Proposez les solutions et les services Hager associés pour l'habitat



Durée
7 heures
8h30 - 12h
14h - 17h30



Modalité
Présentiel
4-8 participants



Tarif
250 € HT



Profil
Débutant



Objectifs de la formation

- Connaître les produits Hager pour l'habitat
- Utiliser avec aisance le catalogue
- Vendre les principales solutions Hager
- Conseiller plus efficacement le client

Méthodes et moyens pédagogiques

- Pédagogie active par la mise en situation
- Supports numériques, catalogue, outils d'aide à la vente
- Etude de cas, jeux de rôles
- Manipulation des produits présentés
- Recherche de solutions issues de cas concrets

Inscription

Dates disponibles sur notre site ou nous consulter

Programme

- Connaissance du groupe Hager
- La structure du catalogue, des pages commerciales et techniques
- L'utilisation des guides de choix
- Recherche de solutions issues de cas concrets

Prérequis

Aucun

Public concerné

Distributeurs

Modalités d'évaluation

- Questionnaires d'évaluation des compétences avant et après formation
- Evaluation à chaud
- Remise d'une attestation de formation ou d'une attestation de réussite

Qualification des formateurs

Formateurs experts en compétences techniques, spécifique métier, pédagogues